

 **Laarbeek**
onderneemt

Dé glossy voor bedrijvig Laarbeek

 Mei 2024

van lierop.
Uw rijplezier begint hier

Automotive van Lierop

**Uw rijplezier
begint hier**

Colofon

Laarbeek Onderneemt is een uitgave van GoedeMorgen Media, uitgever van o.a. DeMooiLaarbeekKrant en Hét Grote Decemberboek en eigenaar van GoedeMorgen Reclame & Communicatie.

GoedeMorgen Media

Piet van Thielplein 23
5741CP Beek en Donk
0492 832 182 (tijdens kantooruren)
info@goedemorgenmedia.nl

Acquisitie:

Kristel Vereijken
Karel van Deurzen

Teksten:

Daan Daniëls
Remco Spierings

Hoofd- en eindredactie:

Remco Spierings

Fotografie:

Joost Duppen

Vormgeving:

Jasper van den Wildenberg

Drukwerk:

GoedeMorgen Media

Verspreiding:

Halfjaarlijks samen met
DeMooiLaarbeekKrant, huis-aan-huis

Oplage:

14.000
Gemeente Laarbeek (Beek en Donk,
Aarle-Rixtel, Lieshout en Mariahout)

Niets uit deze uitgave mag worden overgenomen zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van de uitgever. Aan deze uitgave kunnen geen rechten worden ontleend.

Adverteren in Laarbeek Onderneemt?

Wilt u meer informatie over adverteren in dit magazine?
Neem dan contact op met Kristel Vereijken of Karel van Deurzen.

Voorwoord

De economische ontwikkelingen binnen en buiten Laarbeek blijven in 2024 op een indrukwekkend tempo doorgaan. In samenwerking met bewoners, ondernemers en andere betrokkenen denken we als gemeente continu na over het onderhouden en verbeteren van de woon- en werkomgeving van onze inwoners en bedrijven.

Zowel lokaal als regionaal merken we de aanhoudende vraag naar bedrijfskavels; onze Brainport-regio neemt sterk toe aan populariteit. We zijn daarom bezig om onze bedrijventerreinen up-to-date te houden en tevens vooruit te kijken richting de toekomst. Voor Bemmer IV kijken we bijvoorbeeld naar initiatieven voor energieopslag en -optimalisatie, wat ook van toepassing kan zijn voor een nieuw bedrijventerrein. Over dat laatste verwachten we overigens binnen enkele maanden meer over bekend te kunnen maken. Daarnaast is er op bedrijventerrein Beekerheide een werkgroep actief om te bepalen hoe we beter met de ruimte kunnen omgaan. Vanuit de gemeente combineren we dit met onze ambitie om te blijven verduurzamen op de bedrijventerreinen. Er is veel vraag naar ruimte en deze schaarse ruimte moeten we dus ook goed benutten. Ook de regels voor gronduitgifte op de bedrijventerreinen worden op dit moment geactualiseerd, om zo de voorwaarden helder op papier te hebben. Zo worden optietermijnen korter en duidelijker om tegemoet te komen aan de grote vraag. We zijn daarnaast actief betrokken bij de gesprekken over de ontwikkeling van het regionaal bedrijventerrein Brainport-Oost in de gemeenten Someren en Helmond. De volgende stap is om een convenant op te stellen met de deelnemende partijen.

Ook in de centra staan de ontwikkelingen niet stil. Voor het Piet van Thielplein in Beek en Donk zijn de eerste werkzaamheden in februari van start gegaan. Samen met bewoners en ondernemers is een functioneel en aantrekkelijk ontwerp gemaakt voor de herinrichting van het plein. Dit ontwerp legt de nadruk op groen, beleving en uitstraling. Ondertussen werken we ook vol goede moed verder aan het centrumplan van Lieshout.

Tot slot merk ik op dat ook de regio veel mogelijkheden en kansen biedt aan ondernemers, bijvoorbeeld via het stimuleringsfonds MRE en de activiteiten van Brainport Development. Verderop in dit blad leest u meer over de ontwikkelingen en mogelijkheden op dit vlak.

Ik wens u veel leesplezier met de nieuwe Laarbeek Onderneemt!



Ron van den Berkmortel
Wethouder Ruimte en Economie



MS Wil 04

De Pastorie 08

Mobility Laarbeek 10

Gemeente Laarbeek 14

Automotive van Lierop 16

Holtackers Wildschut 20

Toeristisch Laarbeek 22

Yours Fashion 25

DK Garage 26

Rabobank 28

Mobility Laarbeek 30

SalesSCOUTS 34

VERBORGEN LAARBEEKSE PAREL MET CARRIÈREMOGELIJKHEDEN

Laarbeek kent veel bekende bedrijven die binnen de gemeentegrenzen opereren. Maar stiekem zitten er ook heel veel onbekende parels verborgen in Laarbeek. Het in Aarle-Rixtel gevestigde MS Wil is er zo een.



Marie-Louise Verschuuren

MS Wil is een leverancier van consumables (verbruiksproducten) voor laboratoria in heel Europa. Ruim 80 procent van de producten die MS Wil levert worden gebruikt voor zogenoemd proteomics onderzoek. "Dat is het onderzoeken/bestuderen van eiwitten en hun functies in het lichaam", legt Marie-Louise Verschuuren uit. Samen met haar man Erik is ze de eigenaresse van het in 1978 in Zwitserland gestarte bedrijf. Dit specialistische en snelgroeiende bedrijf is momenteel op zoek naar nieuwe teamleden, bij voorkeur uit de regio.

"Onze klanten weten precies wat ze willen, je hebt als medewerker dan ook vooraf geen specialistische (product)kennis nodig. Dat leer je hier vanzelf. We zijn een heel flexibel bedrijf en zoeken onder meer mensen voor marketing en medewerkers voor verkoop binnendienst. Gezien het internationale karakter van het bedrijf, is een goede beheersing van de Engelse taal essentieel. Beheersing van het Duits is een pré, omdat onze grootste afzetmarkt Duitstalig is."

Natalia Zywek – Verkoop binnendienst medewerkster

"Ik werk hier nu anderhalf jaar en zit helemaal op mijn plek. Mijn werk bestaat uit het maken van offertes, het verwerken van bestellingen en nabellen van leads. Eigenlijk ben ik van A tot Z betrokken. Van het

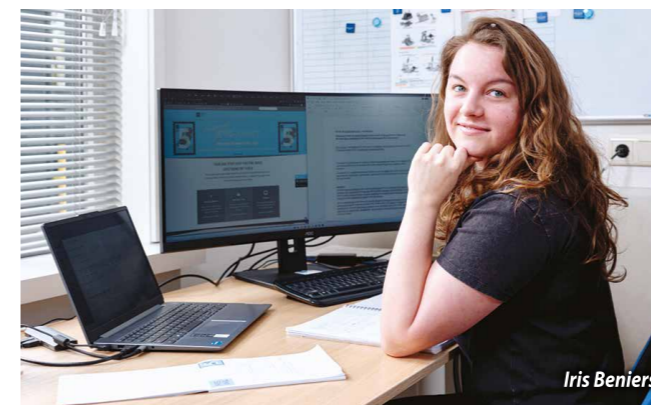
binnenkomen van een bestelling tot het verzendklaar maken van pakketjes. Het is heel afwisselend werk en dat maakt het zo leuk. De ene dag ben ik druk bezig met het beantwoorden van e-mails en de volgende dag besteed ik veel tijd aan telefoongesprekken. In het begin, toen ik hier net begon, twijfelde ik even of dit wel de juiste plek voor me was omdat dit een compleet nieuwe wereld voor me was. Maar al snel raakte ik vertrouwd met het bedrijf en kreeg ik de kans om op mijn eigen tempo te groeien, zowel professioneel als persoonlijk. Het vele contact met verschillende klanten maakt het werk erg boeiend.

Iris Beniers – Marketing medewerkster

"Na mijn afstudeerstage voor de studie Commerciële Economie aan Fontys Hogescholen en ben ik gebleven als Marketingdeskundige. Hier doe ik alles wat in de breedste zin met marketing te maken heeft. Content maken, Sociale media bijhouden, de website bouwen en onderhouden en ga zo maar door. We werken hier business tot business en juist ook voor een hele specifieke doelgroep. Het is juist de uitdaging om die specifieke doelgroep te bereiken. Bij MS Wil krijg je een enorme vrijheid en ondersteuning waar nodig. Dat houdt het lekker dynamisch en daardoor is het werk ook gewoon erg leuk.



Natalia Zywek



Iris Beniers

Je krijgt echt de kans hier om jezelf te ontwikkelen. En wat ik ook fijn vind, is dat ik zelf flexibel mijn uren kan inplannen. Ik ben namelijk mantelzorgster en daar denken ze hier goed in mee."

Hanny Roijackers – Managementassistente

"Ze noemen mij wel de spin in het web. Waar anderen geen tijd voor hebben, dat vind ik leuk om op te pakken. Mijn taken omvatten

onder andere het beheren van HR-contracten, het versturen van betalingsherinneringen, het voeren van functioneringsgesprekken, het ontwikkelen van trainingsprogramma's, en nog veel meer. Je wordt hier erg in je waarde gelaten en krijgt veel vertrouwen van Marie-Louise en Erik. Ik werk hier inmiddels zo'n tien jaar en de open relatie die we hier als collega's met elkaar hebben, geeft niet alleen duidelijkheid, maar is juist ook heel erg leuk."

Ben jij geïnspireerd door ons verhaal en wil je graag deel uitmaken van ons dynamische team? Neem dan gerust eens contact met ons op om meer te weten te komen over de carrièremogelijkheden hier bij MS Wil!

MS WIL

Bossheweg 60a Aarle-Rixtel

www.mswil.com

0492 745 710

VOOR IEDERE WENS IS ER EEN DAK



Elk dak vraagt om maatwerk en voor maatwerk moet je bij MDL Maatwerk zijn. Het Beek en Donkse bedrijf van Mart de Louw is gespecialiseerd in alle daken en Mart zorgt ervoor dat jouw dak klaar is voor de toekomst.

Iedereen heeft een dak boven zijn hoofd, of is op zoek naar een dak boven zijn hoofd. Dan wil je ook dat je dak helemaal tip top in orde is. Mart de Louw heeft al ruim vijftien jaar ervaring in dakwerk en enkele jaren geleden is hij voor zichzelf begonnen. "Of het nu gaat om schuine daken, platte daken, hellende daken... Ik kan iedereen helpen. Daken voor huizen, overkappingen, tuinhuisjes, garages of bedrijfspanden, dat maakt niet uit, bij mij ben je aan het juiste adres. Ook de grootte is geen probleem. Je hebt daken van twee vierkante meter tot tweeduizend vierkante meter of zelfs meer."

Mart kan zowel helpen bij nieuwbouw, renovatie en verduurzaming. "Als mensen me maar meteen bellen, want het beste is om direct bij het begin aan tafel te zitten. Architecten zijn dan nog bezig met de bouwtekening en samen kom je dan uiteindelijk tot het beste eindresultaat."

Verduurzaming

In de loop der jaren heeft Mart ontzettend veel ervaring opgedaan en via opleidingen en cursussen is hij helemaal gespecialiseerd in maatwerk voor zowel platte als schuine daken. "Tegenwoordig zie je dat steeds meer mensen kiezen voor verduurzaming en dan is een dak een belangrijk onderdeel. Zeker daken die veertig tot vijftig jaar oud zijn, zijn toe aan vervanging. Het is dan heel verstandig om die daken meteen goed te isoleren. De energiekosten worden dan ook een stuk lager."



Daarnaast zijn er veel meer mogelijkheden als het gaat om verduurzaming van dakbedekking zelf, weet Mart. "Er wordt nog steeds veel gebruikgemaakt van bitumen (rollen dakbedekking) die op het dak worden gebrand. Nu wordt er ook vaak gekozen voor kunststof dakbedekking die moet worden

gefohnd. Dat is veiliger en ook nog eens duurzamer. Mensen kunnen ook kiezen voor een sedumdak, een zogenaamd groen dak. Je kunt het zo gek niet bedenken. Voor iedere wens is er wel iets."

Lekkage

Daarnaast kan Mart ook helpen bij asbestverwijdering. "Dit komen we vaak tegen bij oudere daken." En heb je last van een lekkage? "Bel me snel in geval van lekkage. Vaak weten mensen dan niet direct wat ze met hun dak moeten doen, ze moeten in ieder geval meteen aan de bel trekken, want als je er te lang over nadent, kan de schade alleen maar groter worden."

Wil jij weten wat Mart voor jou en je (toekomstig) dak kan betekenen? Neem dan snel contact op voor een vrijblijvende inspectie / offerte.



MDL Maatwerk
Beek en Donk
www.mdlmaatwerk.nl
06 526 118 31

‘Een lach op het gezicht bezorgen’



De Pastorie in Aarle-Rixtel viert dit jaar alweer haar 8-jarig bestaan. Met een uniek woon-zorgconcept waar 24-uurs zorg wordt geboden aan bewoners met een vorm van dementie en/of een lichamelijke beperking wordt er iedere dag keihard gewerkt om deze mensen een fijne tijd te bezorgen.

Het concept van de Pastorie is al jaren onveranderd en uniek. Gestoeld op de drie pijlers wonen, zorg en welzijn. De visie is dan ook niet voor niets ‘zo lang mogelijk de eigen regie.’ ‘Het is al erg genoeg dat je een indicatie voor zorg nodig hebt en niet meer thuis kunt wonen. Daarom willen we het de bewoners hier zoveel mogelijk als thuis laten voelen. Ze een fijne tijd bezorgen en de dagen waardevol maken. Je merkt dat het echt heel erg gewaardeerd wordt, zowel door bewoners zelf als door de familie eromheen’, vertelt eigenaresse Marjolein Wissema. ‘We zijn een dienstverlenend bedrijf met een kleine

50 medewerkers, bestaande uit goede zorgdeskundigen en professionals. Als zij plezier in het werk hebben brengen ze dat over naar de bewoners. Dat werkt erg goed.’

Het verschil met de reguliere zorg is dan ook dat de Pastorie een open locatie is en bewoners niet achter een gesloten deur zitten. ‘De bewoners gaan bij ons nog zelf lekker naar de winkels toe of lopen een rondje door Aarle-Rixtel. Dat kan met begeleiding, maar ze mogen ook zelf op pad. Je kunt hier allerlei kanten op en dingen doen die je leuk vindt. Ga de wijde wereld in en mocht je daarbij hulp nodig hebben, dan regelen wij dat voor je. Denk daarbij bijvoorbeeld aan een taxi om nog naar de sportschool te kunnen gaan.’

Activiteiten

Naast alle eigen initiatieven van de bewoners, organiseert de Pastorie zelf ook veel activiteiten. Zo zijn ze vorig jaar gestart

met teken- en schilderlessen en hebben ze dit jaar tijdens NLdoet ook weer de handen uit de mouwen gestoken. ‘We hebben een jeu-de-boulesbaan aangelegd voor onze jeu-de-boulescompetitie en de tuinmeubels weer zomerklaar gemaakt. Ook hebben we een aantal tuinbakken gekocht waar we plantjes in gaan zetten met de bewoners. We hebben ooit eerder een wedstrijd gedaan met wie de meeste aardbeien oogst uit een plantje. Zo proberen we altijd een lach op het gezicht te krijgen bij de bewoners.’

Die lach bij de bewoners is belangrijk voor de Pastorie. ‘We willen dat onze bewoners deel uit blijven maken van de maatschappij. Mensen met dementie of een lichamelijke beperking moet je niet als een probleem zien, het is belangrijk om de mens achter de ziekte te blijven zien. We kijken naar wat wel mogelijk is en waar we bij kunnen helpen om ze een fijne dag te bezorgen.’

Neem een kijkje

Ben jij ook benieuwd en wil je kennismaken met de Pastorie? Op donderdag 9 mei (Hemelvaartsdag) staan ze met een kraam op de jaarmarkt in Aarle-Rixtel. ‘We willen samen met de bewoners onze kaarten verkopen met afbeeldingen die we geschilderd hebben. Kom dus gerust een kijkje nemen en wees welkom!’ Natuurlijk mag je ook buiten deze dag om langskomen of altijd bellen of mailen voor meer informatie.

De Pastorie - Wonen, Zorg & Welzijn
Dorpsstraat 7 Aarle-Rixtel
www.pastorie-aarlerixtel.nl
0492 218 218

Caravan en camper gespecialiseerd autobedrijf

ONDERHOUDEND VERHAAL..

Uw (bedrijfs) auto is in goede handen



Ontdek wat
Mobility Laarbeek
voor u kan
betekenen.



De formule van Totaal Service Laarbeek is door de jaren heen sterk veranderd. Vanuit een autobedrijf zijn we doorgroeid tot een full service autobedrijf met specialisatie op de caravan- en camperonderhoud.

Vertrouwd gezicht, nieuwe naam: Mobility Laarbeek

Naast onze ervaring van 10 jaar in het verzorgen van onderhoud en reparaties aan aanhangwagens en caravans, bieden wij tevens diensten voor motor- en opbouwtechnisch onderhoud en reparaties aan uw camper. En vergeet natuurlijk niet onze kampeerwinkel en webshop. De naam representeerde niet duidelijk onze activiteiten. Vandaar: Mobility Laarbeek.

Wij blijven werken volgens onze beproefde succesformule. Op tijd, volgens verwachting, met de afgesproken prijs.



Onderhoud, reparatie van (bedrijfs)auto's
Het team van Mobility Laarbeek ontzorgt. Wij combineren gedegen onderhoud, vakkundige reparaties met een servicegerichte instelling. Zodat dat u mobiel bent én blijft. Mobility Laarbeek is een Bosch Car Service en daarnaast een Bovag gecertificeerd autobedrijf.

Onderhoud en reparatie elektrische en hybride voertuigen
Wist u dat het onderhoud van deze voertuigen steeds vaker wordt uitgevoerd door uw vertrouwde (niet merk gebonden) Bosch Car Service autobedrijf? U krijgt dezelfde service met vaak een aantrekkelijker prijskaartje.

Lease auto's onderhoud en reparatie
U least een (bedrijfs)auto via een landelijk netwerk? De servicebeurten zijn iedere keer weer een hele organisatie? Mobility Laarbeek heeft met bijna alle leasemaatschappijen contracten waardoor wij het onderhoud en reparaties van uw leaseauto kunnen uitvoeren. Snel en oplossingsgericht denken wij met u mee, we helpen u weer snel op weg.

In/verkoop bedrijfsauto's
Uw lease contract loopt af, of u bent gewoon toe aan een nieuwe auto? Mobility Laarbeek vindt uw droomauto en ontzorgt u met de verkoop van de huidige auto. Dankzij ons uitgebreide netwerk hebben wij die nieuwe bedrijfsauto snel gevonden.



'Het gaat om de wens van de klant'

Bouwen, bouwen en bouwen. Als er een sector is die nooit stil staat, dan is het wel de bouwsector. Of het nu gaat om een kleine verbouwing of de volledige nieuwbouw van je droomhuis: je wilt dat het in goede handen is van een betrouwbare professional. Bouwbedrijf Van Dinter B.V. uit Aarle-Rixtel neemt je graag die zorgen uit handen.



Je kent het wel. Je wilt een aanbouw gaan doen bij je huis, maar weet niet goed bij wie je dan moet zijn. Ga je alles zelf regelen? Of huur je een bedrijf in dat van A tot Z zorgt dat het allemaal goed komt? En wat als je een compleet nieuw huis wilt gaan bouwen, maar je hebt zelf niet de juiste kennis en kunde in huis? Dan is een professionele vakman onmisbaar. Bouwbedrijf Van Dinter B.V. is dan de juiste man, voor elke bouwklus.



Groeien

Stijn van Dinter begon zestien jaar geleden met zijn eigen bouwbedrijf en ontwikkelde zich stap voor stap. "Ik ben klein begonnen. Een aanbouw, een dakkapel, het kleinere werk. Van daaruit groeide ik langzaam op, letterlijk en figuurlijk, en inmiddels werk ik zowel voor particulieren en doe ik ook woningbouw in eigen ontwikkeling." Daarover later meer.

Eerst de woningbouw. Jaarlijks tekent Bouwbedrijf Van Dinter B.V. voor een handvol nieuwbouwwoningen en tientallen verbouwingen, aanbouwen en renovaties. "Ik werk met een vaste groep zzp'ers samen. We zijn met zijn zessen. Een hele fijne groep waarop je echt kunt bouwen. Het is een mooie mix van jong en oud. We werken veel in de regio. Laarbeek, Helmond, Nuenen, enzovoort."

Kijken naar eindresultaat

Door met een vaste kern samen te werken, kan Stijn de klanten geven waar ze om vragen. "We hebben altijd het eindresultaat van de klant voor ogen. Als die blij wordt van wat wij hebben gemaakt... dat is wat je wil. We maken gewoon duidelijke, goede afspraken met de klant en zijn altijd eerlijk. Dat wordt gewaardeerd en horen we ook altijd terug. Niets is voor ons te gek. Eigenlijk kunnen we alles maken. We draaien onze hand niet om voor moeilijke, ingewikkelde wensen.



We zijn vakmannen en voor ons zijn dat alleen maar mooie uitdagingen."

Door de vaste kern kan Bouwbedrijf Van Dinter B.V. ook diverse projecten tegelijk aannemen. "Nu zijn we bijvoorbeeld met negen projecten tegelijk bezig. Elk project kunnen we zo de verdiende tijd en aandacht geven die het ook nodig heeft. Daarbij werken we ook altijd met dezelfde onderaannemers

als het gaat om loodgieters, elektriciens, stukadoors, tegelzeters en zo meer. Hierdoor heb je altijd korte lijnen en dat werkt ideaal. Zeker voor de klant blijft het dan overzichtelijk."

En dan die eigen ontwikkeling. Want Bouwbedrijf Van Dinter B.V. is gegroeid van niet alleen maar bouwklussen aannemen, naar het zelf ontwikkelen van nieuwbouw. "We zijn volop bezig met een ontwikkelplan midden in de stad Helmond van tientallen appartementen. Het gaat daar om appartementen van zo'n 50 tot 60 vierkante meter. Daarnaast starten we ook in Venlo met een bouwproject. Het gaat dan eigenlijk altijd om nieuwbouw of transformatie van bestaande bouw. Een mooie stap en ontwikkeling ook voor ons bedrijf."

Stijn zit dus niet stil. Altijd duikt er wel een nieuwe klus op. Wil je weten wat Bouwbedrijf Van Dinter B.V. voor jou kan betekenen? Neem dan snel contact op.

Bouwbedrijf Van Dinter B.V.
Molenstraat 2a Aarle-Rixtel
www.bouwbedrijfvandinter.nl
06 46 64 55 73

‘Veel mogelijkheden binnen MRE en Brainport’

Laarbeek maakt onderdeel uit van Metropoolregio Eindhoven (MRE) en Brainport Eindhoven regio. Voor lokale bedrijven zijn er volop mogelijkheden om gebruik te maken van kennis van andere bedrijven en ondernemers in de regio. Tevens zijn er ook diverse financiële kansen om je bedrijf een kickstart te geven. Ondernemers zijn hier lang niet altijd bekend mee. Tijd om daar verandering in aan te brengen.

Wethouder Economie Ron van den Berkmortel wil de regionale mogelijkheden voor innovatieve, Laarbeekse bedrijven meer onder de aandacht brengen. “Laarbeek is een relatief kleine gemeente. Door in de regio samen te werken, kunnen we slagkracht creëren. Er liggen namelijk veel vraagstukken als je kijkt naar onder meer de economische schaalprong en mobiliteit. Daarom moeten we ook buiten de gemeentegrenzen kijken, zoals we al in de Peel doen en binnen de MRE. Er zijn in Laarbeek veel innovatieve ondernemers en voor hen zijn er veel mogelijkheden binnen de MRE en Brainport. Deze mogelijkheden zijn niet bij alle ondernemers even bekend.”

Metropoolregio Eindhoven bestaat uit 21 aangesloten gemeenten. Wie Brainport noemt, doelt vooral op de vele hightechbedrijven die rondom Eindhoven gevestigd zijn. Juist in de regio zijn weer veel toeleveranciers voor deze bedrijven en legio andere innovatieve bedrijven gevestigd. Zo ook in Laarbeek.

Stimuleringsfonds

“We moeten kijken wat we samen voor elkaar kunnen krijgen. De kracht van de regio is ook de bereidheid om anderen te helpen”, zegt Bas Luijten. Hij is procesmanager Economie bij de MRE, waartoe ook het Stimuleringsfonds behoort, waaraan alle gemeenten binnen de MRE meebetalen. “Ondernemers kunnen subsidie krijgen voor bijvoorbeeld een haalbaarheidsstudie, het opzetten van een pilot of de ontwikkeling van een prototype. Als het maar gaat om samenwerken, innovatie en versterken van de regionale economie in Zuidoost-Brabant. Het moet effect sorteren voor de lange termijn, op onder meer het gebied van innovaties, werkgelegenheid, duurzame ontwikkelingen of het vestigingsklimaat.”

Jaarlijks is er vanuit het Stimuleringsfonds ongeveer 2 miljoen euro beschikbaar. “Bedrijven die in aanmerking denken te komen voor een bijdrage vanuit het Stimuleringsfonds, daar ga ik eerst

mee in gesprek. Kijken of het past binnen onze regelingen. Zowel starters als bestaande bedrijven kunnen een aanvraag indienen.”

Brainport Development

Naast de MRE is er ook Brainport Development. Zie dit als een economische ontwikkelingsmaatschappij die samenwerkt met het bedrijfsleven, onderwijs en overheid om gezamenlijk een krachtige regio te realiseren, met een innovatief ecosysteem voor een betere, duurzamere en technologische toekomst van Zuidoost-Brabant. “Wij zijn een onafhankelijke organisatie en zetten ons in om innovatieve bedrijven verder te helpen”, legt Piet van der Wielen uit. Hij is Programmamanager Business bij Brainport Development.

“Het is goed om regionaal te acteren. Bedrijven zijn bij uitstek organisaties die ook buiten hun eigen gemeentegrenzen kijken en ook werken. Door regionaal goed te organiseren, kun je lokaal sterk worden. We kijken naar alles wat helpt om technologische ontwikkelingen in de regio te versterken. We helpen starters, maar ook bestaande bedrijven. Stel je bent al tien jaar ondernemer, maar de markt verandert. Je moet dan gaan ontwikkelen. Hoe doe je dat? Wij geven een eerlijk advies, toetsen bijvoorbeeld een businessplan en houden bedrijven een spiegel voor.”

Veel geld beschikbaar

Wethouder Ron van den Berkmortel roept Laarbeekse bedrijven op die denken in aanmerking te komen voor een bijdrage uit het Stimuleringsfonds of steun van Brainport Development die hulp aan te pakken. “Er wordt nu onvoldoende gebruik van gemaakt. Er is jaarlijks veel geld beschikbaar en ook kennis en ondersteuning op allerlei andere vlakken. Het gaat om innovatieve projecten in de breedste zin van het woord. Zolang het maar aansluit bij de regionale economische agenda, dan is het zeker de moeite waard om contact op te nemen.”

Er wordt nu onvoldoende gebruik van gemaakt. Er is jaarlijks veel geld beschikbaar en ook kennis en ondersteuning op allerlei andere vlakken.

Wethouder Ron van den Berkmortel



Piet van der Wielen, Ron van den Berkmortel en Bas Luijten

Automotive van Lierop heeft voor ieder wat wils



Kleine jongens worden groot. Dat geldt zeker voor Automotive van Lierop. Klein begonnen, maar inmiddels uit zijn jasje gegroeid. Een grotere locatie was nodig en die is gevonden aan de Lange Vonder 1 in Beek en Donk, waar het familiebedrijf klaar is voor de toekomst.

Automotive van Lierop begon met zoon Teun. En zeg je Teun, dan zeg je auto's. Als kleine jongen was hij al met auto's bezig en het stond in de sterren geschreven dat hij er zijn beroep van zou maken. "Ik kom zelf echt uit de autowereld. Mijn eerste bijbaantje was autowasser. Na de opleiding autotechniek ben ik zes jaar monteur geweest en ik heb daarna nog drie

jaar autoverkoop gedaan. Daar begon het echt te kriebelen om een eigen zaak te beginnen", legt Teun uit. Die zaak werd Automotive van Lierop, dat enkele jaren geleden de deuren opende aan de Everbest in Beek en Donk. "Ik ben klein begonnen, met tien auto's. Ik wilde rustig aan beginnen en dat ging goed."



Nieuwe locatie

De zaken gingen zelfs zo goed, dat de mooie locatie aan de Everbest al snel te klein werd en er gezocht moest worden naar een mooie nieuwe locatie. Die is gevonden. Sinds kort is Automotive van Lierop enkele honderden meters verderop te vinden, op de Lange Vonder 1, waar een gloednieuw pand is neergezet en waar het familiebedrijf klaar is voor de toekomst. "Het nieuwe onderkomen van Automotive van Lierop wordt opgedeeld in drie delen. Het merendeel van het pand wordt de showroom, waar mensen hun mogelijke droomauto kunnen vinden, met plek voor 45 auto's. Daarnaast komt er een werkplaats van vijfhonderd vierkante meter met vijf hefbruggen. En dan is er nog een gedeelte opslag."

Dat Automotive van Lierop de afgelopen jaren een uitstekende reputatie heeft opgebouwd, blijkt uit zowel de groei van verkopen, maar ook de groei van het aantal klanten. "Dat heeft echt een vlucht genomen. Daarom kwam eerst mijn vader Eric mee in de zaak. Hij is zijn leven lang automonteur en heeft de juiste kennis en kunde in huis. Samen

met zijn team runt hij de werkplaats. We zoeken nog altijd een gemotiveerde monteur erbij."

Een echt familiebedrijf

"Inmiddels is ook mijn broer Bart in het bedrijf gestapt. Samen regelen wij de in- en verkoop van de wagens. En dan is sinds kort ook nog onze moeder Angelique erbij gekomen. Zij is onmisbaar als allround medewerkster in ons bedrijf. In de loop der jaren zijn we echt uitgegroeid tot een familiebedrijf."

Automotive van Lierop is onderscheidend, omdat er zowel auto's verkocht worden, als dat er gelegenheid is voor onderhoud en reparaties. "Je hebt in Beek en Donk en Laarbeek veel bedrijven die alleen verkoop doen of alleen autoreparaties verrichten. Wij zijn een van de weinige bedrijven die zowel verkoop als onderhoud en reparatie doen. Wij zijn wat dat betreft een echt full service-bedrijf en daarmee onderscheidend."

De auto's die je bij Automotive van Lierop vindt, zijn meestal vanaf 10.000 euro. "Maar voor auto's in een lagere prijsklasse

willen wij ook zeker meedenken en meezoeken zodat onze klanten ook daar hun gewenste auto in vinden. Voor elke portemonnee is er wel een auto. Het mooie hieraan is dat je direct ook complete families als klant hebt. Van een zoon of dochter die net geslaagd is en op zoek is naar een auto, tot een geschikte wagen voor het hele gezin."

Servicegericht

De komende maanden, mei, juni en juli zijn in de autobranche altijd de drukste maanden. Dat weten ze bij Automotive van Lierop als geen ander. Met het nieuwe bedrijfspand helemaal gereed, is Automotive van Lierop klaar om elke klant te helpen. Met verkoop en reparaties. "Wij zijn heel erg servicegericht. We willen auto's goed afleveren en zorgen ook voor een goede nazorg. We beschikken onder meer over leenauto's die klanten kunnen gebruiken als hun auto voor reparatie, garantie of onderhoud bij ons staat. Die servicegerichtheid is ook onze kracht en zorgt ervoor dat mensen terug blijven komen. We werken bij de verkoop veelal op afspraak, omdat we zo de mensen de juiste aandacht kunnen geven. Het is dan ook mogelijk om in de avond langs te komen."

Wie een auto koopt bij Automotive van Lierop krijgt een auto die rijklaar is gemaakt en een APK heeft met minimaal drie maanden garantie. "We hebben een auto-aanbod van veel verschillende merken zodat er voor iedereen een toegankelijk wagen beschikbaar is. Of het nu gaat om een stadswagen, een stationwagen of toch die mooie sportwagen."

Automotive van Lierop kijkt daarbij ook over de landsgrenzen om de juiste wagens aan te kunnen bieden. De reden daarvoor is heel simpel, legt Teun uit. "We halen veel auto's uit het buitenland, omdat de vraag in Nederland groot is, maar het aanbod klein. We halen de wagens uit heel Europa. Van Spanje tot Zweden."

Automotive van Lierop
Lange Vonder 1 Beek en Donk
www.automotivevanlierop.nl
0492 745 217

Uw financiële partner

Mocht er onverhoopt iets vervelends gebeuren, dan wil je wel dat je je financiële zaken goed geregeld hebt. De adviseurs van Holtackers Wildschut Hypotheken en Verzekeringen helpen je daarbij.



Marion Gorree, Leen Noordijk, Ria Zijderhand en Deborah van Vlokhoven

Hypotheken, verzekeringen, zakelijke verzekeringen en pensioenen. Er zijn veel financiële zaken die je moet regelen, waarvan je ook wilt dat ze goed geregeld zijn. Holtackers Wildschut helpt je daarbij. Het bedrijf is gevestigd in de Goossensstraat in Aarle-Rixtel en Deborah van Vlokhoven (adviseur hypotheken en particuliere verzekeringen), Leen Noordijk (adviseur zakelijk), Ria Zijderhand (adviseur particuliere verzekeringen) en Marion Gorree (schadeafhandeling) geven je van daaruit het juiste advies.

Veel mensen zien soms door de bomen het bos niet meer, zoveel verschillende verstrekkers van hypotheken en verzekeringen zijn er. "Wij geven je een persoonlijk en deskundig advies in begrijpelijke taal. Wij zijn onafhankelijk en dus aan geen enkele partij gebonden. Hierdoor zorgen we ervoor dat je altijd de beste voorwaarden krijgt en de voor jouw situatie juiste verzekering(en), hypotheek of pensioen."

Specialistische kennis

Door de specialistische kennis en jarenlange ervaring van Deborah, Leen, Ria en Marion weet je ook zeker dat je het juiste advies krijgt. "Want wat als je thuissituatie verandert, of er verandert iets in je eigen bedrijf? Door het persoonlijke contact dat we hanteren, weten we ook snel wat er speelt en kunnen we ook direct schakelen wanneer het nodig is. Want je komt er pas echt achter als iets niet goed geregeld is als je in een rotsituatie komt, of als je schade krijgt om wat voor reden dan ook. Wij willen dit voorkomen, door juist vooraf onze klanten aan de juiste verzekeringen, hypotheken of pensioenen te helpen."

De adviseurs van Holtackers Wildschut helpen zowel particulieren als ondernemers. "Het fijne van ons bedrijf is dat we alles onder één dak hebben. Voor het hele pakket kun je bij ons terecht en hebben we alle vraagstukken op financieel gebied in één hand. Zo maken we bijvoorbeeld een risicoanalyse voor een bedrijf en bekijken we aan de hand daarvan samen welke verzekeringen afgesloten moeten worden en kunnen we ook naar een pensioen kijken. Daarnaast blijven wij onze klanten ook altijd begeleiden, zodat we waar nodig snel kunnen schakelen."

Inventariseren

Dat Holtackers Wildschut juist onafhankelijk is, is de kracht van het bedrijf. "Een onafhankelijke tussenpersoon is echt niet duurder, zoals je wel eens hoort zeggen. Wij werken altijd op afspraak en het persoonlijke contact dat we hanteren maakt het werk met onze klanten enorm prettig. Wil je weten wat wij voor jou persoonlijk of voor je bedrijf kunnen betekenen? Neem dan contact op en we leggen het je graag uit. Onze eerste inventarisatie is altijd kosteloos, we gaan dan de wensen van de klant inventariseren. Als we daarna dingen voor ze gaan uitzoeken en later een afspraak inplannen, spreken we af wat de kosten voor onze werkzaamheden gaan zijn. Mensen weten daardoor altijd waar ze aan toe zijn dit is helder en duidelijk en klanten worden nooit verrast door kosten waarvan ze niet op de hoogte zijn."

Holtackers Wildschut
Goossensstraat 24 Aarle-Rixtel
www.holtackers.nl
0492 349 988

Toeristisch Laarbeek ontvangt je met open armen

De periode van regen hebben we achter ons gelaten. De zon heeft de macht gegrepen en inwoners en toeristen trekken er weer massaal op uit in ons mooie Laarbeek. Of het nu gaat om een enkele dagen in de passantenhaven in Aarle-Rixtel tot een verblijf op een van de Laarbeekse campings. Van een fietstocht met een bezoek aan een van de Laarbeekse toeristische ondernemers tot een gezellige activiteit met familie of vrienden. Toeristisch Laarbeek ontvangt iedereen met open armen.

Het concept van Toeristisch Laarbeek is inmiddels een beproefd recept. In 2021 nam het de rol van de VVV over. Toeristisch Laarbeek is een initiatief bedacht en ontwikkeld door lokale ondernemers. Inmiddels hebben al 47 bedrijven zich aangesloten. Bij hun eigen onderneming informeren deze Gastvrije Ambassadeurs toeristen en inspireren ze hun gasten over wat er nog meer te beleven valt in onze mooie gemeente. Want wie anders dan de ondernemers die een link hebben met

toerisme weten wat voor moois Laarbeek te bieden heeft? Delen is namelijk vermenigvuldigen. Bij elke ondernemer ontstaat een klein punt met folders, flyers en ander materiaal over de toeristische attracties van Laarbeek. Elke ondernemer is die gastvrije ambassadeur die Laarbeek mee op de kaart zet.

Stappen gezet

Het afgelopen jaar heeft Toeristisch Laarbeek weer mooie stappen gezet naar het zo goed mogelijk bedienen van toeristen en inwoners die op pad gaan in Laarbeek. De app Ontdek Laarbeek is verder uitgebreid. Deze app geeft mede dankzij bijdragen van IVN, heemkundekringen en dorpsraden informatie over wandel- en fietsroutes, interessante locaties en ook beschikbaarheid van openbare toiletten in Laarbeek.

Naast de app is Toeristisch Laarbeek ook zeer actief op sociale media als Facebook en Instagram en weten ook steeds meer mensen via die weg activiteiten en locaties te vinden in Laarbeek. Daarnaast is er ook het door Toeristisch Laarbeek ontwikkelde Rondje Laarbeek.

Een fietsroute van 39 kilometer langs de mooiste bezienswaardigheden van Laarbeek. Op deze fysieke kaart staan ook de actuele overnachtings- en horecalocaties en overige voor toeristen interessante bestemmingen. Ook deze kaart is weer te verkrijgen bij de aangesloten Gastvrije Ambassadeurs. Samen met het bestuur van Toeristisch Laarbeek trekken zij zo alles uit de kast om de bezoekers zo goed mogelijk te faciliteren.

Drietalige informatie Land van de Peel

Samen met vijf andere Peelgemeenten is Toeristisch Laarbeek verbonden in 'Land van de Peel'. Elke gemeente heeft zich verplicht op de website van Land van de Peel informatie

over de eigen gemeente te plaatsen. Namens de gemeente Laarbeek verzorgt Toeristisch Laarbeek deze informatie. "Denk daarbij aan fiets- en wandelroutes, maar ook aan toeristische bezienswaardigheden. Deze pagina is voor de toeristen ook drietalig gemaakt, zodat we nog meer bezoekers goed kunnen informeren. Het afgelopen jaar heeft deze site een flinke update gekregen en is er onder meer ook informatie te vinden over: eten & drinken; wat wil je zeker zien?; activiteiten; natuur; kunst & cultuur; tips & inspiratie en overnachtinglocaties."

Voor de toekomst hoopt Toeristisch Laarbeek dat de gemeente dit jaar komt tot het instellen van een Toeristisch Platform. Deelnemers hiervan zijn naast de gemeente en Toeristisch Laarbeek onder meer de heemkundekringen, de dorpsraden, het IVN, Centramanagement Laarbeek en Buitengebied Laarbeek. Naast het verstevigen van de al bestaande contacten kan er in het platform overleg en afstemming plaatsvinden over Laarbeekbrede activiteiten.



Toeristisch Laarbeek
www.toeristischlaarbeek.nl
secretaris@toeristischlaarbeek.nl

'Koffie, thee en ☕☕🍰🍰 aandacht schenken'



Het is misschien wel een van de mooiste locaties om te zitten. Het Oude Raadhuis aan het Heuvelplein in Beek en Donk. Marieke de Groot runt daar sinds 2021 op de benedenverdieping Knus bij Marie. Een knusse ontmoetingsplaats waar mensen kunnen genieten van een verse kop koffie of bijzondere theesmaken, met daarbij een stukje vers gebak. "Klein, knus en kneuterig", omschrijft Marieke haar bijzondere ontmoetingsplek.

Nadat ze jaren in de bloemen heeft gewerkt, was ze toe aan iets anders. Een plek waar ze ook tussen de mensen is en aandacht kan geven aan haar klanten. "We schenken koffie, thee en aandacht aan onze gasten. Het mooie is dat tussen mensen die hier even komen voor een kopje koffie of thee en de mensen die een cadeautje kopen, spontane gesprekken ontstaan."

Knus bij Marie schenkt sinds kort koffie van eigen gebrande bonen en heeft een variërend aanbod van bijzondere theesmaken. Daarnaast kun je bij Marieke ook terecht voor bijzondere cadeautjes. "Het aanbod hiervan verandert steeds. Geen massaproductie of dertig dezelfde cadeaus op een rij. Wie hier komt, is verzekerd van een uniek cadeau."

De deur bij Knus bij Marie staat elke woensdag tot en met zaterdag open van 10.00 tot 17.00 uur. Kom langs en ontsnap even aan de waan van de dag.



KNUS bij Marie
Heuvelplein 8 Beek en Donk
www.knusbijmarie.nl
06 345 413 82



Moderne dames- en herenkleding voor jong en oud, aangevuld met sieraden, tassen en horloges. Dat is Yours Fashion in Beek en Donk, al ruim 30 jaar een begrip in Laarbeek. Eigenaar Marco van der Vleuten noemt het 'een zaak met stadse allure, maar met dorpse gemoedelijkheid'.

"Mensen voelen zich hier altijd thuis. We staan klaar met een team professionals en hebben iedere maand een nieuwe collectie van de meest bekende merken", vertelt Marco. "Met damesmerken als Rebelz, B.Young en Lofty Manner voel je je op en top vrouw en ook voor mannen zit er met merken als PME Legend, Petrol en New Zealand Auckland altijd wat tussen. Groot of klein? Een t-shirt, trui, broek, sieraden of andere accessoires? Yours Fashion is de winkel waar je moet zijn!"

Daarnaast heb je bij Yours Fashion nooit last van keuzestress. "Klantvriendelijkheid en service is onze kracht. Zo mag je kleding meenemen op zicht; je zoekt uit wat je leuk vindt om het



vervolgens thuis rustig te passen. Pas als de keuze gemaakt is sturen we je een betaalverzoek of kom je de kleding terugbrengen."

Werken met passie

Bij Yours Fashion wordt een klant echt als een klant behandeld. "Lekker ontspannen winkelen, eventueel onder het genot van een kopje koffie of thee, is hier heel normaal. We luisteren naar jouw wensen en kunnen je helpen om verschillende combinaties te laten zien. Loop eens binnen en laat jezelf overtuigen door al het moois dat Yours Fashion te bieden heeft. We helpen u graag verder zodat u weer stralend de deur uit kunt lopen!", besluit Marco.



Yours Fashion
Piet van Thielplein 11 Beek en Donk
www.yoursfashion.nl
0492 465 456

WAT ELEKTRISCH BETREFT KIJKEN WE WEL ZO'N **5 JAAR** VOORUIT

“Ergens in 2019 of zo zijn we serieus gaan kijken naar de ontwikkeling van de elektrische auto”, zo trapt Daan Kuypers het gesprek af, “rond die tijd werd duidelijk dat de elektrische auto geen tijdelijke hype was maar dat die gegarandeerd een plaats tussen de benzine-, diesel- en LPG-auto's zou gaan veroveren. Hoe snel dat kan gaan was toen nog niet duidelijk en eigenlijk nu ook nog niet.”

Te vroeg?

Uit eerdere gesprekken met de eigenaar van DK Garagebedrijf is duidelijk geworden dat het een bewuste keuze is geweest om van meet af aan volop aandacht aan deze ontwikkelingen te besteden. Bovendien zou dit ook flinke investeringen met zich meebrengen, bijvoorbeeld in opleidingen voor de monteurs, gereedschappen en de opbouw van kennis en ervaring. Dit terwijl de markt toen en ook nu nog een bescheiden omvang heeft. Dan komt automatisch de vraag op of je niet te vroeg bent ingestapt.

“Ik snap die vraag”, zegt Daan, “maar dat gevoel heb ik zeker niet. Ten eerste hebben we – met of zonder de EV's – een prima draaiende werkplaats. We hebben nog steeds onze handen vol aan de benzine- en dieselauto's waarbij de EV's nog steeds de uitzondering zijn. Maar wat wil je met 6 à 7% marktaandeel. Ten tweede maken we nu de ontwikkelingen – die nog steeds heel snel gaan – niet vanaf de zijlijn mee, maar we doen er volop aan mee. We bouwen kennis op, we kunnen klanten steeds beter adviseren over het elektrisch rijden en ten derde hebben we bij de start meteen ook een eigen elektrische bestelauto aangeschaft. En daar hebben we nu nog elke dag plezier van.”

Niet alleen onderhoud

“Bijkomend voordeel – zo is in de achterliggende jaren gebleken – is dat die ervaring op het gebied van elektrisch rijden nu

goed van pas komt bij de verkoop van deze auto's. Want in een paar jaar tijd hebben we een aardige reputatie opgebouwd als een betrouwbaar adres voor jonge elektrische occasions; niet voor niets noemen we ons ook wel DK Electric”, meldt Daan enthousiast, “en dat is in elk geval een goed uitgangspunt, want de markt voor elektrische occasions groeit momenteel sterk. Onder alle daken met zonnepanelen wonen mensen die de belangrijkste stap eigenlijk al hebben gezet. Ze wekken hun eigen stroom op en kunnen dus gratis 'tanken!'”

Over 5 jaar ...?

“Dan is het aandeel elektrische auto's weer een stuk groter, zijn de accu's weer verder ontwikkeld en is de actieradius verder toegenomen. Kortom; het ziet er volgens mij zonnig uit voor de EV's”, zo pakt Daan de draad weer op. “Maar voor de meeste mensen zal ons advies nog steeds een belangrijke stap zijn bij de aanschaf van de eerste elektrische auto. En dan zijn ze bij DK Electric op een goed adres!”

DK Garagebedrijf

Vonderweg 15a Beek en Donk

www.dk-garagebedrijf.nl

0492 747 124

DK
Electric



Belastingvoordeel?

Er is nog geen duidelijkheid over de wegenbelasting op EV's. Maar in 2025 hoeft in elk geval nog geen belasting te worden betaald. Daarna in 2026 t/m 2028 60% van het normale tarief en in de periode 2029-2030 wordt dit 65%. Vanaf 2031 is het feest voorbij. Maar let op; het zijn nog maar de plannen ...

'We zijn op weg naar H&P Metaaltechniek 3.0'

Een verhuizing van Geldrop naar Beek en Donk, een groter, duurzaam pand én een nieuwe, hypermoderne CNC-freesmachine. In een jaar tijd veranderde er bij H&P Metaaltechniek veel. De investeringen zijn onderdeel van een nieuwe koers, uitgezet door algemeen directeur Carlos Willems. Leon Direks, adviseur MKB bij Rabobank, hielp met een deel van de financieringen. Een gesprek tussen de twee.



Als Carlos en Leon begin april de werkplaats van H&P Metaaltechniek betreden, leggen installateurs de laatste hand aan de nieuwe CNC-freesmachine. Die vult een groot deel van de ruimte en werd dan ook met een vrachtwagen op zijn plek gezet. "Morgen kunnen we 'm in gebruik nemen", zegt Carlos. "De vorige machine was afgeschreven. Deze is veel nauwkeuriger en sneller, waardoor we als bedrijf breder inzetbaar zijn. Dat is nu al bewezen, want er komen meerdere nieuwe klanten bij."

Alles onder één dak

H&P Metaaltechniek werd in 2007 opgericht door Harold Harhuis en Frank Peters. In die tijd voerden ze alleen laswerkzaamheden uit. Een aantal jaar later werd vanwege een vraag van een klant een freesmachine aangeschaft. "Best een risico", licht Carlos toe. "Maar achteraf gezien wel een slimme keuze. Door de combinatie van lasserij en frezerij kon het bedrijf groeien." Dat deed het ook. Er kwamen (grote) klanten bij uit voornamelijk de automotive-, high tech- en landbouwindustrie, zoals Kuhn, ASML, DAF en VDL. "Daarvoor vervaardigen we (half)fabricaten in RVS, staal en aluminium. Van concept tot montage, alles onder één dak."

Ambities waarmaken

Carlos haakte in 2019 aan als commercieel directeur. Een kleine twee jaar later nam hij het stokje over van Frank en werd hij algemeen directeur. "Ik ben ingestapt om de verdere groei van het bedrijf vorm te geven. Waar willen we naartoe? En welke stappen zetten we?" Hij plaatste samen met de oprichters een stip op de horizon, die hij zelf H&P Metaaltechniek 3.0 noemt. Om daar te komen, zijn veranderingen nodig. Carlos somt er een aantal op. "De omzet opschalen, processen verbeteren, automatiseren, verder verduurzamen en investeren in een nieuw pand en in het personeel. De meeste zaken zijn inmiddels in gang gezet. Zo zetten we onze medewerkers nóg meer op de eerste plaats. Bijvoorbeeld door hun ambities in beeld te brengen en ze te helpen om hun dromen waar te maken."

Nieuw pand

Die focus op het personeel komt ook naar voren als Carlos spreekt over de verhuizing naar een groter bedrijfspand, in oktober van vorig jaar. Daar betrok hij medewerkers vanaf het begin bij. "Zij dachten in een denktank mee, bijvoorbeeld over de indeling van de werkplaats. Daardoor zag je hun enthousiasme groeien." Want een fikse verandering is het wel: het pand is met 3000 vierkante meter bijna twee keer zo groot als het vorige. En het staat niet meer in Geldrop maar in Beek en Donk. "Die verhuizing was echt nodig", vindt Carlos. "Het vorige pand was gedateerd. Dit gebouw biedt ruimte voor groei, is moderner én duurzamer. Dat laatste vind ik belangrijk: ik heb namelijk prachtige kinderen, die ik ook als ze ouder zijn nog een fijne leefomgeving gun. Een betere wereld begint bij jezelf. Daarom kopen we niet alleen duurzaam in, maar letten we ook op ogenschijnlijk kleinere zaken. Plastic bekertjes hebben we bijvoorbeeld verboden en we scheiden ons afval strikt."



Flexibele partner

Rabobank-adviseur Leon hoort het verhaal van Carlos met interesse aan. Zelf kwam hij ruim een jaar geleden bij H&P Metaaltechniek in beeld. "Een collega belde met Carlos, die destijds nog aan het dubben was over het nieuwbouwpand in Beek en Donk. Was een verhuizing de juiste keuze? Kregen ze het financieel rond? Ik besloot langs te gaan en kon al snel zekerheid bieden." H&P Metaaltechniek kreeg via Rabobank een financiering, waardoor de kogel door de kerk kon. De verhuizing werd definitief. "In de metaalbranche moet je regelmatig snel beslissingen nemen", aldus Carlos. "Daarom is het extra fijn als een partner flexibel is. Ik hoef maar te bellen en Leon staat al op de stoep."

Voor de lange termijn

Enkele maanden later ging er opnieuw een telefoontje uit naar Leon. H&P Metaaltechniek wilde een CNC-freesmachine aanschaffen en vergeleek daarvoor verschillende aanbieders met elkaar, waaronder Rabobank. "De werkwijze van Rabobank gaf de doorslag", zegt Carlos. "Die past bij de onze: voor klanten zijn wij het aanspreekpunt, denken we mee en bieden we een totaaloplossing. Dat doet Leon ook, waardoor ik hem en Rabobank zie als partner voor de lange termijn." Leon beaamt dat. "Ik vind het belangrijk om het vaste aanspreekpunt voor klanten te zijn. Ze kunnen rekenen op mijn advies en het netwerk binnen Rabobank. Carlos is een geweldige aanwinst voor H&P Metaaltechniek. Er waait een frisse wind door het bedrijf. Dat zie je terug in de uitstraling en in alle mooie ontwikkelingen van het bedrijf. Daar mag hij trots op zijn."

**Wil je weten wat Rabobank voor
jouw bedrijf kan betekenen?**

Neem dan contact op met Leon Direks,
adviseur MKB in de regio Helmond Peel Noord,
via leon.direks@rabobank.nl of 06 82 54 06 65.

Onderhoud, reparaties en
accessoires voor alle merken

Bezoek onze
showroom & ontvang
gratis de kampeer
catalogus 2024



CARAVAN & CAMPER SERVICE

De formule van Totaal Service Laarbeek is door de jaren heen sterk veranderd. Vanuit een autobedrijf zijn we doorgroeid tot een full service autobedrijf met specialisatie op de caravan- en camperonderhoud.

Vertrouwd gezicht, nieuwe naam: Mobility Laarbeek

Naast onze ervaring van 10 jaar in het verzorgen van onderhoud en reparaties aan aanhangwagens en caravans, bieden wij tevens diensten voor motor- en opbouwtechnisch onderhoud en reparaties aan uw camper. En vergeet natuurlijk niet onze kampeerwinkel en webshop. De naam representeerde niet duidelijk onze activiteiten. Vandaar: Mobility Laarbeek.



Wij blijven werken volgens onze beproefde succesformule. Op tijd, volgens verwachting, met de afgesproken prijs.

Caravan en camper

Mobility Laarbeek is dé caravan en camper specialist in uw regio. Zeker als het gaat om onderhoud, reparatie of (vocht)schade aan uw voertuig.

Naast het motortechisch onderhoud aan uw camper helpen wij u ook op opbouwtechnisch vlak. Wij zijn voor de caravan en campers Bovag gecertificeerd en werken met de rapporten en keuringsstickers van Bovag. Mobility Laarbeek heeft caravan/camper specifiek geschoold en gecertificeerd personeel en maakt gebruik van de meest geavanceerde apparatuur. Wij hebben alles in huis om ervoor te zorgen dat u veilig op vakantie kunt.

Kampeerwinkel en webshop met kampeerbodigheden, onderdelen en accessoires

Onze locatie te Lieshout beschikt bovendien over een uitgebreide kampeerwinkel. U vindt er accessoires, maar u kunt er vooral terecht voor onderdelen voor de caravan, camper of vouwwagen.

Denk hierbij aan movers, nivelleringsystemen, dakairo's, bankairo's, koelkasten, voortenten, dakramen, contourverlichting, verlichtingshuizen, luifels en alle daarbij behorende nippeltjes, boutjes, schroefjes, clipjes, afdekingen...

U vindt dit meer dan royale assortiment ook in onze webshop met ruim 18.000 producten.





Foto: Daphne Poulisse

We zijn er allemaal wel eens geweest. Een concert van **BLÖF of Rowwen Hèze**. Meezingen met een van de tributebands, hard lachen met **Rob Scheepers**, of met de (klein)kinderen in de vakantie een van de kindervoorstellingen bezoeken. Het **Openluchttheater in Mariahout leeft (!)** en bezorgt jaarlijks duizenden bezoekers een mooie middag of avond uit.

Het is een van de mooiste theaters van Nederland, verscholen in het groen. Wie wil genieten van een mooi intiem optreden moet minimaal één keer in zijn leven de sfeer van het Openluchttheater geproefd hebben. Nergens anders zul je zo'n gemoedelijke sfeer treffen, zit je dicht op het podium en is de ambiance zo bijzonder als in Mariahout.

Al die geweldige uitstapjes waar je als bezoeker onbezorgd kunt genieten, kunnen wel alleen worden georganiseerd bij de gratie van vele vrijwilligers. Van de ontvangst van de bezoekers en de artiesten tot de kassa. Van horecapersoneel tot geluid en techniek en van onderhoud tot hand- en spandiensten. Voor, na en tijdens elke voorstelling in het Openluchttheater zet een grote groep mensen zich in om de bezoekers een onvergetelijk uitje te bezorgen.

Nieuwe vrijwilligers nodig

"Zonder vrijwilligers geen Openluchttheater", zegt Wilbert Kuijpers, bestuurslid van Stichting Openluchttheater Mariahout. "Vrijwilligers zijn het kloppend hart van het theater. Voor en achter

de schermen zijn zij ontzettend belangrijk. Wil jij daar ook je steentje aan bijdragen, meld je dan aan via de website van het theater. We kunnen altijd nieuwe mensen gebruiken. Niet alleen maken vele handen licht werk, vrijwilligers zijn voor ons onmisbaar. Zonder hen kunnen al die mooie voorstellingen niet doorgaan."

Denk daarbij dan aan mensen die meehelpen in de horeca, of de handen uit de mouwen steken bij de groenploeg. "Van april tot en met september zorgen die er elke woensdag voor dat het theater er spic en span bij ligt." Ook technische mensen of studenten die



Foto: Daphne Poulisse

kiezen voor 'theater' zijn meer dan welkom om mee te helpen met licht en geluid.

Kindervoorstellingen en Lazy Sunday Afternoon

Ook in 2024 heeft het Openluchttheater Mariahout weer een geweldig programma samengesteld. Naast bekende toppers en klassiekers is dit jaar nieuw: Lazy Sunday Afternoon. Wat is er mooier dan op de laatste zondag van de zomervakantie nagenieten met familie en vrienden? Niets toch! Dat kan dit jaar op zondag 25 augustus. Onder het genot van een hapje en een drankje even bijpraten, buurten en simpelweg genieten. Met op de achtergrond fijne muziek van de band 305.

En tijdens die zomervakantie is er in het Openluchttheater ook weer elke donderdagmiddag de bekende kindervoorstelling. Diverse theatermakers vinden hun weg op die donderdag naar Mariahout waar je samen met je (klein)kinderen kunt genieten van een fijne middag samen uit. Heerlijk toch!

Openluchttheater Mariahout
 Mariastraat 27a Mariahout
www.openluchttheatermariahout.nl
info@oltm.nl

Programma 2024

Edwin Evers Band
(uitverkocht)
 80's & 90's TOUR
 Zaterdag 25 mei - 20:30 uur

Brel & Brass met St. Caecilia
 Micheline van Hautem
 Vrijdag 31 mei - 20:00 uur

Mark van de Veerdonk
PODIUMBEEST ONTSNAPT!
 Vrijdag 7 juni - 21:00 uur

Ilse DeLange *(uitverkocht)*
Concert
 Vrijdag 14 juni - 20:30 uur

Zomerton
 Lachend de zomer in
 Vrijdag 28 juni - 20:30 uur

Stef Bos
 Bloemlezing - Bos in het Bos
 Zaterdag 29 juni - 21.00 uur

Tribute To The Cats Band
(uitverkocht)
Concert
 Zondag 7 juli - 16:00 uur

Yentl en de Boer
 Alles is nog mogelijk
 Zaterdag 13 juli - 20:30 uur

Danny Vera *(uitverkocht)*
Openlucht tour
 Zaterdag 17 augustus - 20:30 uur

Danny Vera *(uitverkocht)*
Openlucht tour
 Zondag 18 augustus - 20:00 uur

Mell & Vintage
 Future Roots & Romance III
 Zaterdag 24 augustus - 21:00 uur

Lazy Sunday Afternoon met de band 305
 Zondag 25 augustus - 14:30 uur

Tribute To Toto
Concert
 Vrijdag 30 augustus - 20:30 uur

Theatergroep Mariahout
Snorro
 Zaterdag 7 september - 20:00 uur
 Woensdag 11 september - 20:00 uur
 Zondag 15 september - 14:00 uur
 Vrijdag 20 september - 20:00 uur
 Zondag 22 september - 14:00 uur

Kindervoorstellingen

Theatergroep Mariahout
Doornroosje
 Zaterdag 6 juli - 19:00 uur
 Donderdag 18 juli - 14:30 uur
 Donderdag 25 juli - 14:30 uur

Kersouwe
jeugdproductie
 Kleintje Heks
 Donderdag 11 juli - 14:30 uur

Verhaaltjes voor het slapengaan
 i.s.m. Bibliotheek De Lage Beemden
 Maandag 15 juli - 18:30 uur
 Maandag 22 juli - 18:30 uur
 Maandag 29 juli - 18:30 uur
 Maandag 5 augustus - 18:30 uur

De Circusbroers
Huub Croijmans
 Donderdag 1 augustus - 14:00 uur

Drumdrumdrum
TADADAAA!!!
 Donderdag 8 augustus - 14:30 uur

Dender Cartoontheater
Tuinbazen
 Donderdag 15 augustus - 14:00 uur

Meer informatie over de voorstellingen op
www.openluchttheatermariahout.nl



Voel je als bedrijf dat je te weinig rendement uit je verkoopotentieel haalt? Neem dan contact op met Jean-Louis van Aerle van SalesSCOUTS. Hij duikt in jouw bedrijf, zorgt voor structuur en laat je zien waar winst te behalen valt. Zo simpel kan het zijn.

'Wat nu?'

Dan bel je Jean-Louis

Jean-Louis van Aerle heeft een indrukwekkend cv met ruim 25 jaar sales- en business managementervaring. Heeft een bedrijf die eerste stap gezet door contact op te nemen met SalesSCOUTS, dan luistert Jean-Louis, stelt kritische vragen, onderzoekt welke behoefte er bij het bedrijf ligt en zorgt voor een kritische blik op de organisatie. Vanuit zijn eigen expertise legt hij pijnpunten bloot en worden oplossingen bespreekbaar gemaakt. "Daar samen verder aan werken, geeft mij plezier. Maar nog mooier is het om een organisatie achter te laten die zelf weer verder kan."



Jean-Louis gaat als interimmer direct aan de slag en helpt bedrijven weer in die belangrijke positieve sfeer te komen. "Ik ben er altijd een tijdelijke periode. Ik werk toe naar een einde en dat is voor klanten heel fijn, duidelijkheid geven vooraf. Het gaat meestal om een traject van zes maanden tot een jaar en het werkt heel vertrouwd. Klanten hebben alleen contact met mij."

Poten in de klei

Wanneer nemen bedrijven contact met Jean-Louis op? "Als het rendement te laag is, de resultaten achterblijven en men zich afvraagt 'wat nu?'. Dan moeten ze mij bellen. Ik heb altijd met

mijn poten in de klei gestaan en ben heel pragmatisch. Denk bijvoorbeeld aan situaties waar de resultaten van de sales-afdeling achterblijven. Ik ga processen binnen een bedrijf op de juiste manier toepassen, zorgen voor structuur en waar nodig volledig herstructureren en zorgen voor nieuwe salesprocessen daar waar het spaak loopt. Samen maken we duidelijke afspraken. Zo komt de kwaliteit van de mensen ook daar te liggen waar ze moeten liggen, bij sales."

"Heeft een bedrijf geen salesmanager, dan help ik de commerciële afdeling en loop ik meestal twee dagen per week mee. Aan de ene kant om het team te coachen en te begeleiden en aan de andere kant om een basis in de structuur en de processen te waarborgen."

Maar ook recruten

SalesSCOUTS doet meer, want is er behoefte aan extra mankracht of zoekt men nieuwe sales-professionals, dan zorgt Jean-Louis daar ook voor. "Alle commerciële functies, daar zoeken wij de juiste mensen voor, wij recruten zelf. Een klant koopt van tevoren tijd in en wij gaan echt op zoek naar de beste kandidaat. Gaan er zelf mee in gesprek en stellen hem pas voor aan de klant als wij ervan overtuigd zijn dat hij of zij de beste kandidaat is voor de job."

Naast zijn werk voor SalesSCOUTS zet Jean-Louis zich ook in voor de Laarbeekse gemeenschap. Zo is hij momenteel onbezoldigd voorzitter van ondernemersvereniging Piet van Thielplein in Beek en Donk. Dat winkelplein ondergaat momenteel een grote metamorfose en moet aan het einde van dit jaar volledig opgeknapt zijn. "Het is leuk om met andere ondernemers te werken aan een goed eindresultaat. Ik vind het mooi om daar mijn kennis en kunde voor in te zetten."

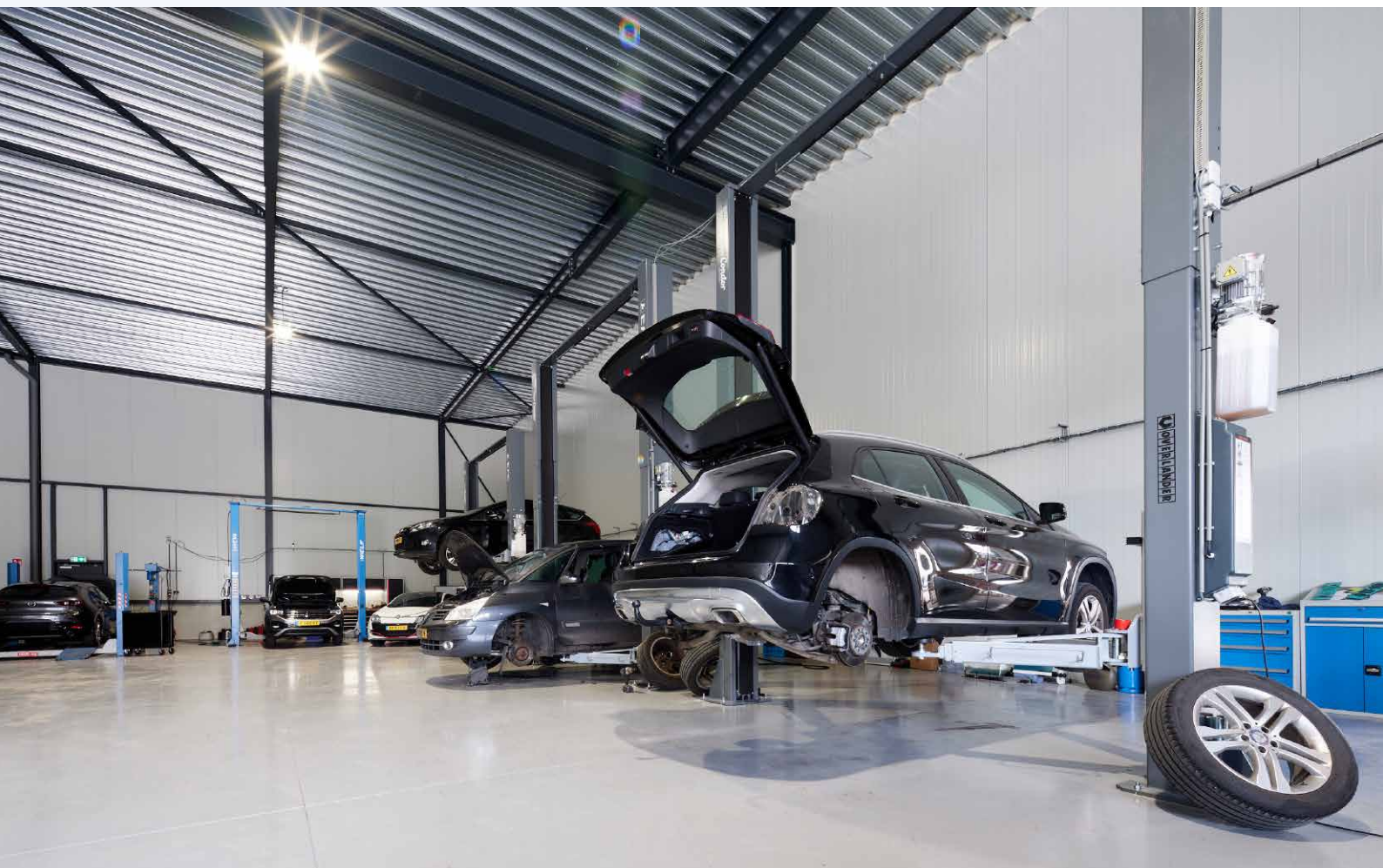
SalesSCOUTS

Nassastraat 15 Beek en Donk

www.sales-scouts.nl

06 558 266 02

automotive
van lierop.
Uw rijplezier begint hier



Bij Automotive van Lierop begint uw rijplezier, maar ook uw werkplezier.

Automotive van Lierop groeit en wij zoeken gemotiveerde automonteurs.

Komt u ons team versterken in onze nieuwe werkplaats?

Neem snel contact op.

Automotive van Lierop

Lange Vonder 1 Beek en Donk
0492 745 217

info@automotivevanlierop.nl
www.automotivevanlierop.nl